

REIF2024 海外出展企業概要

スペイン バスク州 (4社)

申請者	分野	企業概要	主力製品・技術	主要取引先	REIFに期待するもの	強み	備考
Alerion アレリオン https://aleriontec.com/en/	風力	(事業内容) : ・宇宙航行技術をドローンに転用するESA-BICプログラムを通じて誕生。 ・高精度自律航行システム、コンピュータビジョン、組み込み高性能コンピュータ、インフラ点検などのインテリジェントドローンソリューションのエキスパート。 (会社規模) : 21名	風力タービン検査に使用する自律型ドローン 及び保全予知のためのデータ分析サービス	シーメンスガメサ GE ノルディックス アプラス イベルドローラ レプソル	・同社の技術を日本に紹介するパートナー ・ロボット工学分野でのR&Dパートナー	同社は2019年以降、ドローンに多くの改良を加え、O&M企業へのレンタルを開始。	【展示会出展経験】 Wind Europe Bilbao 2022 Wind Europe copenhagen 2021, 2023, Wind Energy Hamburg 2022, 2024 REIF2019
KLiUX Innovation & Manufacturing クリュクス イノベーション & マニュファクチャリング www.kliux.com	風力	(事業内容) : ・垂直軸型の小型風車 (VAWT) 製造を行うスペインのベンチャー企業。 ・同社の小型風力発電機は、太陽光パネルと組み合わせるなど、複数の電源構成によるハイブリッドエネルギーシステムに組み込むことも可能。 ・分散型エネルギー・ソリューションを可能な限り低コストで個人、産業、施設の顧客に提供することを常に目指している。 (会社規模) : 10名	小型風車 KLiUX Zebra (2kW~4kW) KLiUX Dragon (5kW~7kW) 新しいKLiUX Eagle (10kW) の垂直軸風力発電機 (VAWT)	フェロヴィアル オイレン アクシオナ インゲセル レビテック アクシオナ サンタンデル港湾局 レデクス ARCADIS, ITELAZPI vopi4	・同社の風車を日本国内で販売するための契約条件の調査・締結	・小型風力発電の分野で技術革新に取り組むだけでなく、持続可能な技術開発も推進。持続可能な開発とエネルギーの自立を世界レベルで推進することを目指している。 ・高さ10m程度で静音性が高く、運搬性に優れた小型風車を製造している。 ・小型のため、大型風車に比較して景観を阻害しない。	
SURION WIND SYSTEMS スリオン ウインドシステムズ https://www.surionwind.com/ (準備中)	風力	(事業内容) : 風力タービン製造企業 (会社規模) : 10名 事業概要 : 既製部品を使用した中型風力タービン (1.5MWから3MW) の設計と開発。 計画には以下が含まれます : ナセルの開発と製造 アップグレード可能性と部品の冗長性を備えたマルチジェネレーター設計 カスタムメイドのブレード製造	・既製の部品を使用し、独自技術をできるだけ使用しない、モジュール式の小型・中型風力タービン (最大2MW) を開発する。 ・O&M会社と協力して主要技術 (ギアボックス、発電機など) を開発し、メンテナンスが容易な設計にする。 ・地域向けに設計されたブレードを製造し、最大限のエネルギー生成と最小限のメンテナンスを可能にする。	アコニア イベルドローラ エネイ・RWE EDF・イーオン・EDP ヴァッテンフォール エンギー ネクスト・エラ・エラ・エナジー インヴァーゲー テラ・ジェン AES ミッドアメリカン・エナジー インフィゲン エジソンウインドエナジー デューク・エナジー PPMエナジー	・技術開発研究所・ナレッジセンター・ローカルの製造企業とパートナーを組み、スリオンの技術を日本に導入し、製造を行いたい。 ・福島県のO&Mおよび風力タービン部品製造会社との長期的なパートナーシップに関心を持っている。	・日本は風力において成長市場であるが、最新の技術導入を必要としている。同社の技術は日本の複雑な地形に適応するものであり、同社のデザインはよく日本市場にマッチすると思料される。 ・現在、スペインでのナセルとブレードの工場建設に注力しているが、2027年か2028年までに日本の中型風力タービン市場の主要プレーヤーになりたいと考えている。	CEOのRuben氏はNabla社の元CTO。Nabla社はREIF2022に出展したほか、Ruben氏は2023年4月の内堀知事訪独の際に面談している。
HWS Concrete Towers HWSコンクリートタワーズ https://www.hwstowers.com/	風力	(事業内容) : ・独自技術をコアに、プレキャストコンクリートの基台や風車タワーなど風力分野および橋梁分野でのパーツ設計と開発を進める技術ベンチャー。 ・オンショア向けには、セルフクライミング型コンクリート部材や、風力発電用コンクリート部材など、いくつかの革新的な特許製品を提供しており、オフショア向けにはプレキャスト設計を開発している。 (会社規模) : 3名 開発エンジニア主	セルフクライミングクレーンAirCRANE プレキャスト基礎AirBASE 新型ハイブリッドタワーAirTOWER 等	・ウインドファーム開発業者 ・OEM (風力タービン製造業者) ・ファウンデーション&タワー供給業者 ・請負業者 ・プレキャスト	・AirCRANE, AirBASE, AirTOWER, AirJOINTなど、同社の革新的な製品を紹介したい。 ・開発段階での現地規制等に適合させることが必須なので、協業できるパートナーを求めている。	・同社は設計部品に特化した非常に革新的な企業であり、プレキャスト/プレストレスト・コンクリートオンショア風力エネルギー市場向けに、いくつかの革新的な特許を取得している。 ・陸上風力にも適用可能で、コスト上でもLCOE削減を意識したユニークな製品を送り出している。	【展示会出展経験】 WindEurope 2019, 2022, 2024 WindEurope 2021, 2023 WindEnergy 2022 REIF 2022・2023

ドイツ ハンブルグ州（2社）

<p>BZEE Network GmbH ビージー ネットワーク https://www.bzee-network.com</p>	<p>風力</p>	<p>（事業内容）： 風力分野でのトレーニング・コンサルティング （国内外実績）： ・風力産業向けの職業訓練基準、訓練プロバイダー向けのターンキーソリューションを開発し、ライセンスパートナーの世界的ネットワークを通じて訓練を提供している。 ・BZEEのトレーニング内容は風力発電業界の各分野を網羅するグローバルな会員を擁する非営利団体BZEE協会の諮問委員会によって決定されている。</p>	<p>風力分野でのトレーニング・コンサルティングサービスの提供</p>		<p>・日本でのBZEEライセンスコースの運営、および/または風力産業、特にGWOのトレーニングに関するコンサルティングサービスの提供のためのパートナー候補を見つきたい。</p>	<p>・風力タービン技術者向けの職業訓練における世界的リーダーであり、風力発電業界の多くの企業にとってベンチマークとなっている。 ・これまでに5大陸で30社以上のパートナーの研修施設設立を支援してきた。 ・ドイツの風車メーカーノルデックス社より同社のトレーニングの品質について推薦書の送付があった。</p>	<p>【展示会出展経験】 Husum Wind, WindEnergy Hamburg REIF2023 AWEA Wind Power Expo, China WindPower</p>
<p>Suatec GmbH スアテック https://www.suatec.de/</p>	<p>水素・バイオマス</p>	<p>（事業内容）： ・プラント設計エンジニアリング企業。（プラント建設プロジェクトへのソリューションプロバイダー（製造は行わない））。 高圧水管ボイラー、特殊シェルボイラー等、高圧スチームアクムレーター、1メガワット以上の熱出力を持つ電気加熱式蒸気・温水発生器用のパワーキャビネットの設計等の技術を有する。 （会社規模）： 65名 多くの燃焼技術分野出身者がいる。</p>	<p>プラント建設プロジェクトのエンジニアリング企業 ソリューション・プロバイダー</p>	<p>Arla GEA フォルクスワーゲン Standardkessel Baumgarte Kraftanlagen Hamburg Saacke Bilfinger Qlnidürr</p>	<p>高圧水管ボイラー、特殊シェルボイラー、高圧スチームアクムレーター、復水器などに有する知見を必要とするパートナーを見つきたい。</p>	<p>・高圧水管ボイラーや特殊シェルボイラー、高圧蒸気アクムレーターや復水器の構造に関する深い知見に加え、1メガワット熱出力を超える電気加熱蒸気および温水発生装置用の電源キャビネットの設計において深い知見を有する。</p>	<p>【展示会出展経験】 REIF 2023</p>

ドイツ NRW州（2社）

<p>Öko-Zentrum NRW GmbH エコセンター https://oekozentrum.nrw/</p>	<p>省エネ</p>	<p>（事業内容）： ・州政府によりエコロジー建築を推進する目的で設立され、2000年初めに完全民営化された。 ・「省エネ建築」「サステナブル建築」などの公的資格取得向け人材育成講座を提供。また、事業所や自治体へのコンサルティング事業も推進 （会社規模）：55名以上</p>	<p>省エネ分野でのコンサルティング・人材育成企業 ※日本向けサービスあり 環境産業分野の独企業の日本市場参入、エネルギー効率の高い建築に関するプロジェクトにアドバイスを行っている。 また、同社のノウハウを利用して、製品をヨーロッパ市場に適合させたい日本企業も顧客としている。 10年以上にわたり、日独間の知識交流を形成・促進し、省庁、研究機関、企業に幅広いコンサルティングやプロジェクト開発サービスを提供している。</p>	<p>（ドイツ・日本） 自治体・企業・各種団体 （ドイツ） 建設会社（人材育成分野）</p>	<p>・福島のエネルギー効率、持続可能性、再生可能エネルギー利用の発展についてより詳しく知りたい。 ・ドイツと日本の間、特に建築分野で可能な共同プロジェクト等のためのパートナー、コンタクト先を見つきたい。 ・NRW州と福島のネットワークの強化を行いたい。</p>	<p>・計画、教育、コンサルティング、研究のユニークな組み合わせを有している。 ・持続可能な建設、建築物のエネルギー効率、持続可能性の分野における強力なネットワークと知識により、日本のクライアントにドイツの最新動向のアドバイスが可能。</p>	<p>【展示会出展経験】 Bau Munich, Dbau Essen, Frontale Nuremberg REIF2022・2023</p>
<p>xemX space exploration GmbH xemXスペース・エクスプロレーション社 https://www.linkedin.com/company/xemx</p>	<p>水素</p>	<p>（事業内容）： ・大学発の起業活動を助成する連邦経済エネルギー省（BMWい）の起業支援プログラムEXISTから生まれたベンチャー企業。 ・電極等、電気化学用の高性能素材を探索・開発している。 （会社規模）：2名（インターン6名）</p>	<p>・水電解による水素製造に必要な素材を探索するハイスループット・データ駆動型実験技術 （同社独自のスクリーニング技術を使用、新規素材の大規模なデータベースを作成。その後、スクリーニングで有望な特性を示した材料のサンプルとプロトタイプを製造を行い、工業的な条件下で検証し、最適化。最終的には、工業的生産に移行する検証を行う。）</p>	<p>・同社のスクリーニングサービスを2社に販売。 ・電解槽メーカーとパイロットプロジェクトの実施を交渉中。</p>	<p>・ドイツ発の材料系のスタートアップ企業として、日本の産業界や研究者とのネットワーク構築や、材料科学や水電解における最新の技術的進歩について理解を深めたい。 ・革新的な新事業の開発につながる可能性のある、日本のプレーヤーとの潜在的なパートナーシップやコラボレーションを構築したい。 ・特に、電解槽メーカー、コーティングメーカー、金属メーカー、水素メーカー、電気化学分野の一般企業との面談を希望。</p>	<p>・同社のデータ駆動型ハイスループット・アプローチは、世界でもユニークであり、データベースではAIを使用して素材の迅速な開発と最適化を行える可能性が示唆されている。 ・同社の開発サイクルは、迅速さと、確立された大規模生産プロセスとの組み合わせにより、競合他社と一線を画している。 ・小規模な会社だが、水電解装置やアルカリ電解装置の効率と出力を向上させるため、電解槽のオペレーターとのコラボレーションに意欲的。</p>	<p>【日本での経験】 ・2024年6月、ドイツ・アクセラレーター・プログラム「Japan Market Discovery」を終了。 ・2024年5月に2週間日本に滞在し、JX金属のような日本企業やFREAのような日本の研究機関と面談。</p>